



Carsten Schürg

Interim Executive · Management Consultant · Business Coach

+49 151 56 068 433 · carsten@elevatenexus.de · [linkedin.com/in/cschuerg](https://www.linkedin.com/in/cschuerg)

25+

Jahre Führungserfahrung

>50 Mio. €

Budgetverantwortung

>500 Mio. €

Umsatzwachstum mitverantwortet

Strategie ist Kür — Umsetzung ist Pflicht.

EXECUTIVE SUMMARY

Ich mache das, was viele Berater nicht machen: Ich bleibe, bis es funktioniert.

Unternehmen holen mich, wenn Marken neu gedacht, digitales Wachstum aufgebaut oder Führungsteams durch echten Wandel begleitet werden müssen. Nicht als jemand, der eine Strategie abliefern und wieder geht — sondern als jemand, der mit reingeht und dafür sorgt, dass aus Ideen echte Ergebnisse werden.

25 Jahre. Zehn verschiedene Rollen. Agentur, Handel, Start-up, Konzern, Interim. Jedes Mal neu, jedes Mal anders. Und jedes Mal dasselbe: Ich will nicht nur mitdenken, ich will mitbauen.

Als zertifizierter systemischer Business Coach weiß ich: Die beste Strategie nützt nichts, wenn die Menschen dahinter nicht mitgehen. Deshalb arbeite ich genauso intensiv an Haltung und Führungskultur wie an Konzepten und Zahlen.

Branchenfokus: Retail · E-Commerce · Sport & Outdoor · Lifestyle & Consumer Brands — national und international einsetzbar.

KOMPETENZFELDER

Strategie & Transformation

- Brand Transformation & Markenpositionierung
- Wachstumsorientierte Geschäftsmodellentwicklung
- Change Management & Organisationsentwicklung
- P&L-Verantwortung & Budgetsteuerung

Digital & Commerce

- E-Commerce, D2C & Digital Go-to-Market
- CRM, Customer Lifecycle & Content-Strategie
- Social Media, Influencer Marketing & PR
- Retail-Strategie & Omnichannel

Leadership & Coaching

- Systemisches Business Coaching (ECA-zertifiziert)
- Führungskräfteentwicklung
- Stakeholder Management
- Change Manager (zertifiziert 2013)

AUSGEWÄHLTE MANDATE & POSITIONEN

Seit 2017

Elevate Nexus GmbH — Founder & Managing Partner

Elevate Nexus steht für eines: Wirkung. Keine Strategiepapiere ohne Umsetzung, kein Coaching ohne Ergebnisse, kein Interim ohne echten Fußabdruck.

Ich arbeite mit einem flexiblen Netzwerk aus erfahrenen Experten an drei Feldern: Interim Management, Consulting und systemisches Business Coaching.

Ausgewählte Mandate und Ergebnisse:

- ISPO Group: Aufbau einer eigenständigen Marketing Unit, Entwicklung des Hallenkonzepts "Future Lab" und Aufbau des Retail Clubs mit 500+ aktiven Mitgliedern
- Kappus: Aufbau Marketing, E-Commerce und Internationalisierung — inklusive vollständiger P&L-Verantwortung für die Eigenmarke
- Kindred: Verantwortlicher für den Markteintritt Deutschland und Aufbau des Partner-Netzwerks
- MyFitnessGutschein: Co-Founder und GF — Aufbau eines digitalen B2B-Fitnessmodells von null

u.a. 2022–2025

Senior Management Consultant — Messe München / ISPO Group

Die ISPO Group ist die weltgrößte Plattform für Sportfachhandel — und ich durfte eines ihrer wichtigsten Zukunftsprojekte mitgestalten.

Ergebnisse:

- Projektleitung Zukunftsprojekt ISPO Munich — Entwicklung neues Hallenkonzept "Future Lab"
- Aufbau Marketing, Social Media & PR als eigenständige Einheiten für ISPO Munich & Outdoor by ISPO
- Aufbau ISPO Retail Club mit 500+ aktiven Mitgliedern — Stakeholder-Management, Konzept & Umsetzung

Seit 2021

Co-Founder — JUST BEE NICE

Manchmal entsteht das Beste aus dem, was man liebt.

JUST BEE NICE ist ein gemeinsames Projekt mit meiner Frau — eine Naturkosmetikmarke, die die heilenden Wirkstoffe der Biene in hochwertige Hautpflegeprodukte übersetzt. Meine Frau ist die Gründerin und das kreative Herzstück der Marke — ich habe den E-Commerce Shop aufgebaut und die Marketingstrategie entwickelt.

Was mich daran begeistert: Hier verbinde ich meine Leidenschaft fürs Imkern mit dem, was ich beruflich kann. Aus echten Rohstoffen echte Produkte machen — das ist für mich der reinste Ausdruck von "Strategie ist Kür, Umsetzung ist Pflicht."

2009–2016

Bereichsleiter Marketing & PR — SportScheck GmbH (OTTO GROUP)

SportScheck war zu dieser Zeit Deutschlands bekanntester Multichannel-Sporthändler — und ich hatte die Aufgabe, die Marke dorthin zu bringen.

Als Bereichsleiter Marketing und PR führte ich ein Team von 50+ Mitarbeitern in 5 Abteilungen und verantwortete ein Media- und Marketingbudget von über 50 Mio. EUR. Gemeinsam mit meinem Team haben wir SportScheck zur stärksten Sporthandelsmarke in DACH entwickelt — mit messbarem Ergebnis: Wachstum auf 500+ Mio. EUR Umsatz.

Was wir aufgebaut haben:

- Strategische Neupositionierung und Markenführung in DACH
- Aufbau eines "House of Content" und einer vollständigen Social Media Strategie
- Steuerung des SportScheck Kundenclubs und CRM

- Budget- und Mediaplanung im Off- und Onlinebereich
- Pressesprecher und Moderator zentraler Events und Pressekonferenzen

1998–2009 **Geschäftsführender Gesellschafter** — Serviceplan Werbeagentur GmbH ·

Serviceplan ist Deutschlands größte inhabergeführte Agenturgruppe — und ich durfte in einer prägenden Wachstumsphase mitbauen.

Als Geschäftsführender Gesellschafter verantwortete ich Kundenbetreuung, Geschäftsentwicklung und kaufmännische Führung. In dieser Zeit haben wir die Agentur transformiert, bedeutende Neukunden gewonnen und den Umsatz um über 50% gesteigert.

Kunden u.a.: BMW, AOK, ZDF, DATEV, Expedia, Rodenstock, Adler

MEHRWERT FÜR AUFTRAGGEBER

01 Strategie trifft Umsetzung

Ich entwickle nicht nur Konzepte — ich führe sie operativ ein. Brückenbauer zwischen Vision und Realität, mit Hands-on-Mentalität.

02 Schnelle Wirksamkeit

Nachweisliche Fähigkeit, mich in kürzester Zeit in neue Themenfelder einzuarbeiten und sofort Ergebnisse zu liefern.

03 Menschen & Systeme

Coaching-Kompetenz macht Transformation nachhaltig. Ich führe Teams durch Veränderung — nicht nur Prozesse.

REFERENZ

"Carsten Schürg zeichnet sich durch außergewöhnliche Professionalität, hohe Eigenverantwortung und eine bemerkenswerte Umsetzungsstärke aus. Er denkt unternehmerisch, handelt vorausschauend und bringt Projekte zuverlässig zum Erfolg."

Harald Kirchschrager · Executive Director Corporate Strategy & Development · Messe München GmbH · Februar 2026

AUSBILDUNG & ZERTIFIKATE

Diplom-Kaufmann · Diplom-Politologe

Johann Wolfgang Goethe-Universität Frankfurt, 1990–1995

Zertifizierungen

Systemischer Business Coach — European Coaching Association (2006)

Change Manager — Zertifizierung 2013

Elevate Nexus GmbH · Waldemar Bonsels Weg 10, 82541 Münsing ·

carsten@elevatenexus.de · +49 151 56 068 433